

OFFRE D'EMPLOI

Ingénieur d'affaires IT

- ☐ Lieu de travail : Bordeaux ou Angoulême
- ☐ Prise de poste : dès que possible
- ☐ Niveau de Formation : Bac +5
 - ☐ Type d'emploi : CDI



SCUB

Ingénieur d'affaires IT (H/F)

APERÇU DE LA SOCIÉTÉ

Créée il y a 17 ans par 2 développeurs, Scub est une entreprise de service numérique spécialisée dans l'édition logicielle, les technologies java & les métiers de l'assurance (bien que nous travaillions pour d'autres secteurs).

- 2 agences : **Angoulême** et **Bordeaux**
- environ **50 collaborateurs**

Nos métiers :

Éditeur de la solution logicielle SPS

Plateforme de distribution et de gestion de la relation client pour le monde des mutuelles et assurances.

Développement de solutions

Nous réalisons avec nos clients des solutions digitales sur mesure en les accompagnant à chaque étape du projet : conception, maquettage, architecture, réalisation, mise en œuvre et maintenance.

Assistance technique

Nous accompagnons nos clients en constituant une équipe dédiée à leur projet sur une période définie.

POSTULER

Postulez en contactant Kérène Rouyer :

- Par mail : kerene.rouyer@scub.net
- LinkedIn : [Lien](#)

DESCRIPTION DU POSTE

Votre objectif principal sera le développement commercial. Pour ce faire, vous aurez un rôle de chasseur dans les différents domaines et secteurs en lien avec notre activité. Vos interlocuteurs seront essentiellement des directeurs commerciaux, marketing, DSI ou encore des directeurs généraux.

Votre mission sera complète, à savoir :

- Prospecter par téléphone et par mail ;
- Assurer les rendez-vous que vous obtiendrez ;
- Développer votre portefeuille client ;
- Élaborer les propositions commerciales et suivre la négociation jusqu'à la signature ;
- Assurer le suivi des prestations afin de garantir la satisfaction des clients et des équipes.

PROFIL RECHERCHÉ

Issu(e) d'un bac + 5 en commerce ou en école d'ingénieur :

- vous avez une appétence pour le développement logiciel ;
- vous avez naturellement la fibre commerciale et le goût du challenge
- vous maîtrisez les fondamentaux de la vente
- vous savez dérouler un entretien de découverte et conclure une vente.

